

Содержание:

Image not found or type unknown

Эффективность национальной экономики

Эффективность сегодня — одна из главных характеристик человеческой деятельности. Она является важнейшей категорией экономической науки.

Эффективность национальной экономики - это качественная характеристика, которая отражает уровни развития производительных сил и обеспечения потребностей общества. ее определяют и оценивают путем сопоставления результатов производства и затрат. Повышение эффективности производства находит свое отражение в росте благосостояния населения.

Экономическая эффективность

В общем виде **эффективность** означает результат какой-либо деятельности. В экономике под эффективностью понимают такое использование ресурсов, которое даёт максимальное удовлетворение безграничных потребностей.

Эффективность вычисляется по формуле: Результат(продукт) - Эффективность = Затраты(факторы производства)

Различают 3 уровня эффективности:

1. Производственная
2. Экономическая
3. Социальная

Экономическая эффективность – используется для оценки всего общественного производства. Под ней понимают такое состояние экономики, при котором наиболее полно удовлетворяются потребности всех членов общества при наличии ограниченных ресурсов и при этом невозможно увеличить степень потребностей хотя бы одного человека, не ухудшая положение другого. То есть ресурсы рационально задействованы в производстве, а весь продукт распределяется между

членами общества. Данное положение известно как «Паретто эффективность»

«Паретто-эффективность»

Итальянский экономист и социолог Вильфредо Паретто (1848-1923) предложил считать, что одно состояние предпочтительнее другого, если хотя бы для одного индивида первое состояние приносит больший уровень полезности, чем второе состояние, не снижая уровень полезности ни у одного из остальных индивидов.

Таким образом, при переходе из одного состояния в другое никто ничего не теряет, а кто-то что-нибудь еще и выигрывает. При этом более эффективное состояние называется Паретто-предпочтительным (лучшим) по сравнению с менее эффективным, которое соответственно является Паретто-ухудшением. Переход из менее эффективного с



Паретто-ухудшением.

Концепция Паретто базировалась на порядковой теории полезности, не предполагала межперсональных сравнений уровня полезности, а ограничивалась обычным ранжированием потребителями собственных предпочтений.

Отсутствие необходимости межличностных сравнений в критерии Паретто сделало его наименее оспариваемым из всех предлагавшихся критериев. Этим и было обусловлено его широкое применение в экономической теории, хоть он и не является совершенным и поиски других критериев не прекращаются до сих пор.

Паретто-эффективное состояние заключается в том, что никакое другое возможное размещение благ не может повысить уровень полезности ни для одного из индивидов без того, чтобы понизить его для кого-нибудь другого.

«Паретто-эффективность» - состояние оптимума. Например: совокупный спрос=совокупному предложению.

Критерии экономической эффективности

Критерий экономической эффективности имеет определенную структуру, позволяющую выражать его количественно. В условиях рыночной экономики основным критерием оценки хозяйственной деятельности служит доход (прибыль, рентабельность по отношению к фондам).

Оценивая критерий эффективности, особое внимание следует уделять приросту прибыли не только за счет роста объемов рентабельной продукции, произвольного увеличения цен на изделия без соответствующего повышения качества и тому подобное, но и ее приросту за счет лучшей работы, роста объема производства нужной народному хозяйству продукции и снижения себестоимости.

Количественная определенность единого критерия выражается в обобщающих показателях эффективности производства и функционально связанных с ними локальных показателях использования различных видов ресурсов.

Социальная эффективность

Социальная эффективность – состояние экономики, при котором обеспечивается реализация социальных целей общества. Показателями социальной эффективности является: уровень заработной платы, доступность и качество образования, здравоохранения, состояние окружающей среды. Социальная эффективность связана с удовлетворением потребностей человека.

Качественные показатели эффективности производства:

1. показатели отдачи
2. показатели емкости

Показатели отдачи – количество продукции (экономический результат), приходящейся на единицу использованного фактора производства. К показателям отдачи относятся:

1. **Производительность труда** - отношение национального дохода к численности работников материального производства или к рабочему времени, затраченному в материальном производстве. Этот показатель выражает объем национального

дохода, который создается в среднем одним работником материального производства; или в среднем за единицу рабочего времени в материальном производстве:

$$ПТ = П (ВВП, НД) / Т$$

2. **Фондоотдача** – отношение продукта к среднегодовой стоимости основных производственных фондов, средств труда. Рост фондоотдачи показывает рост эффективности производства.

$$ФО = П / Ф, \text{ где}$$

В расчетах плана экономического и социального развития фондоотдача исчисляется исходя из объема продукции в сопоставимых ценах и среднегодовой стоимости производственных основных фондов (собственных и арендованных), кроме фондов, находящихся на консервации и в резерве, а также сданных в аренду. Основные фонды учитываются по полной балансовой стоимости (без вычета износа).

Фондоотдача может определяться исходя и из выпуска продукции в стоимостных, натуральных и условно-натуральных показателях.

Наиболее правильно эффективность использования основных фондов отражает показатель фондоотдачи, исчисленный исходя из выпуска продукции в натуральном выражении. Однако сфера применения этого показателя ограничена предприятиями, выпускающими один вид продукции.

В большинстве отраслей промышленности фондоотдача рассчитывается на основе стоимостных показателей.

Применение показателя реализованной продукции для исчисления фондоотдачи нецелесообразно, так как этот показатель в динамике за ряд лет будет отражать объемы в разной оценке.

В экономической литературе высказываются предложения об исчислении фондоотдачи как отношения прибыли к фондам. В этом случае показатель фондоотдачи недостаточно точно характеризует увеличение выпуска продукции на единицу стоимости основных фондов, так как повышение прибыли не всегда связано с ростом выпуска продукции (оно часто зависит от влияния сдвигов в структуре и ассортименте). Этот показатель дублирует изменение уровня рентабельности.

Некоторые экономисты считают целесообразным определять фондоотдачу исходя из остаточной стоимости основных фондов. Такое предложение нельзя считать правомерным, так как остаточная стоимость не характеризует затрат на воспроизводство основных фондов. При этом получится, что на предприятиях, имеющих старые, морально устаревшие и физически изношенные фонды, уровень фондоотдачи будет выше, чем на аналогичных новых предприятиях, имеющих новую технику и более производительное оборудование.

Фондоотдача может рассчитываться как по отношению ко всей стоимости производственных основных фондов, так и к стоимости машин и оборудования. Это дает возможность проследить эффективность использования наиболее подвижной и решающей части основных фондов — оборудования.

Однако независимо от базы исчисления показателя фондоотдачи, его содержание не лишено ряда недостатков, которые необходимо учитывать в практике хозяйствования и экономическом анализе. Показатель фондоотдачи несоизмерим во времени, так как в числителе фигурирует годовой (квартальный) объем продукции, а в знаменателе указываются фонды, отдельные элементы которых имеют различные сроки службы, но во всех случаях превышающие годовой отрезок времени.

Далее, объем продукции, принятый при определении показателя фондоотдачи, не может рассматриваться как величина, пропорциональная размерам основных фондов, в связи с тем, что она зависит и от использования основных фондов в течение суток (сменность), от годового режима работы (сезонность, прерывная или непрерывная рабочая неделя) и т. п. Кроме того, неодинакова и пассивная часть основных фондов, которая вообще слабо связана с продукцией.

Снижение уровня фондоотдачи в известной степени вызывается большим ростом капитальных вложений, направляемых на улучшение условий труда, охрану окружающей среды, ускоренным развитием промышленности в отдельных районах страны, сдвигами в отраслевой структуре промышленности и другими объективными факторами. Понижение фондоотдачи в значительной степени происходит также под влиянием таких воспроизводственных факторов, как удорожание стоимости единицы мощности, рост сметной стоимости строительно-монтажных работ, опережение роста цен на оборудование над увеличением его производительности, недостатки в использовании действующих фондов.

Показатели емкости – обратные показатели. К ним относятся:

1. **Трудоемкость** - величина, обратная показателю производительности живого труда, определяется как отношение количества труда, затраченного в сфере материального производства, к общему объему произведенной продукции:

$$\text{Трудоемкость} = \text{Т/П}$$

2. **Фондоемкость** - отношение средней стоимости основных производственных фондов народного хозяйства к общему объему произведенной продукции:

$$\text{ФЕ} = \text{Ф/П}$$

Снижение фондоемкости достигается техническим перевооружением производственных мощностей. В настоящее время этот показатель еще мало используется в экономических расчетах, что объясняется трудностями исчисления его по видам продукции.

3. **Материалоемкость** - отношение материальных затрат к национальному доходу. Иногда рассчитываются более частные показатели: металлоемкость, энергоемкость и другие. Материалоемкость может считаться также по валовому национальному продукту (вместо национального дохода). Она характеризует уровень затрат предметов труда на единицу конечной продукции:

$$\text{МЕ} = \text{МЗ/П}$$

Заключение

В. В. Леонтьев определяет национальную экономику как систему, способную к саморегуляции, состоящую из различных видов деятельности. Структурный анализ национальной экономики, по словам его основоположника Р. Бара, позволяет провести более полный и всесторонний анализ экономических процессов. Исходит он из того, что структура является способом упорядочения различных единиц в экономике и формирования между ними органичного взаимодействия.

Список литературы

1. <http://www.bestreferat.ru/referat-186628.html>
2. https://otherreferats.allbest.ru/economy/00652227_0.html
3. http://studbooks.net/44656/ekonomika/effektivnost_natsionalnoy_ekonomiki

4. <https://studfiles.net/preview/6812916/>